

BASTA

BASTA WORDT UITGEGEVEN DOOR BAS TRUCK CENTER

NR.39 WINTER 2018/2019



TONTRANS
MEST VERWERKEN
AAN DE BRON

SAMELKO
DUURZAAM
MELK RIJDEN
STERKE BAND
MET BAS

INHOUD

NR.39 WINTER 2018



BAS Truck Center behoudt zich het recht voor zonder voorafgaande kennisgeving wijzigingen aan te brengen in de uitvoering. Ofschoon dit magazine met de grootst mogelijke zorg is samengesteld, kunnen wij eventuele onjuistheden en/of drukfouten niet uitsluiten. Dit magazine is gedrukt op FSC-papier.

DE CIRKEL IS ROND



De nieuwbouw van ons hoofdkantoor en de verwezenlijking van het Global Truck Center is voltooid. De cirkel is nu echt rond en er is wederom een mijlpaal in het bestaan van BAS bereikt. U vindt nu echt alle diensten rondom wegtransportmaterieel onder één dak, hetgeen wordt versterkt door de naamgeving van onze diensten, denk aan BAS Lease en BAS Tyres. Alle specialisten staan tot uw beschikking, zij configureren de juiste truck voor uw inzet, bieden op maat financiële dienstverlening tot en met full service contracten. U wilt direct een prijs voor uw huidige truck, dat kan, want de experts van BAS Trucks met hun wereldwijde netwerk zijn in staat u direct de beste prijs te geven.

Wij stellen u met ons nieuwe hoofdkantoor nadrukkelijk centraal. Het is onze wens u te laten delen in onze kennis en u een plek te geven waar u met al uw vragen over de transportwereld terecht kunt. Ook voor de toekomst, want we kunnen u voorlichten over bijvoorbeeld LNG en samen met u uw businesscase opzetten. Niet voor niets hebben wij enkele fiscaal aantrekkelijke en tevens maut-vrije Volvo LNG-voorraadtrekkers, waardoor ook hiervoor geldt: u kunt direct rijden en dus maximaal gebruik maken van dit financiële voordeel.

Ik nodig u van harte uit om een kop koffie te komen drinken en met ons de toekomst van het transport vorm te geven. En ik wil u hartelijk danken voor het vertrouwen in onze organisatie. Ook in de toekomst willen we dat vertrouwen blijven verdienen met verrassende services, up-to-date trainingen en state-of-the-art IT-systemen. In dit nummer van de BASTA vindt u een aantal van onze mensen die vertellen over hun vakgebied.

Fascinerend zijn ook de ondernemers die aan het woord komen. Zij zijn vooruitstrevend, innovatief en staan voor vernieuwingen in het melkvervoer, het mesttransport, drankenlogistiek of in de infra. Zij zien kansen en tonen moed. Dat kenmerkt veel van onze klanten, samen maken we de Nederlandse economie sterker.

Rest mij nog u hele prettige feestdagen en een gezond 2019 toe te wensen.

Bas van Heertum

 **BAS TRUCK CENTER**

BAS TRUCK CENTER B.V.
Postbus 85, 5460 AB Veghel - Mac Arthurweg 2, 5466 AP Veghel
Tel.: 0413 37 16 00 - info@bastruckcenter.com - www.bastruckcenter.com

MELKRIJDEN IS EEN VAK

SAMELKO



In 2005 werd aan drie eigenrijders gevraagd of zij samen een transportgroep wilden vormen. Dat resulteerde in Samelko. Destijds met twee trucks. Inmiddels zijn er vier RMO's en staan er veertien mensen op de loonlijst. "Het is een 24/7 vak, waarbij je veel contact hebt met de melkveehouders."



'Met de huidige trekker-opleggercombinaties halen we 36.000 liter melk op'



Patrick Maas en Ton Janssen



De directie wordt gevoerd door Patrick Maas en Ton Janssen. Patrick: "Het is niet meer te vergelijken met 2005 en eerder. We reden in die tijd nog alleen overdag, nu is het 24/7." Ton: "Toen ik in 1995 ging rijden haalden we in een bakwagen 8.000 liter melk op. De huidige trekker-oplegger combinaties zijn goed voor 36.000 liter." Schaalvergroting is het woord in de zuivel. Want, zo stelt Patrick: "Het is een 24-uurs economie geworden. Je bemant daarom met meerdere mensen een truck, die ook nog eens 24 uur per dag, zeven dagen per week rijdt. Wil je dat verantwoord doen, dan zal je met meerdere chauffeurs klokje rond moeten rijden."

PIEKEN EN DALEN

Het melktransport heeft in de loop der jaren pieken en dalen gekend. Was er eerst het melkquotum dat het melkaanbod feitelijk reguleerde, nu is er een fosfaatregeling die ervoor zorgt dat de rundveestapel weer wordt ingekrompen, nadat deze aanvankelijk was toegenomen na het afschaffen van het melkquotum. Patrick: "Vanwege die regeling, maar zeker ook door de investeringen die boeren moeten doen op het gebied van milieu, zie je dat veehouders ermee ophouden. In de praktijk betekent dit dat onze routes anders worden. Daarnaast is er een schaalvergroting bij de fabrieken. Er zijn er minder en ze liggen verder weg vanuit ons werkgebied. De transportbewegingen worden

daardoor langer." Er zijn echter nog meer verschillen ten opzichte van vroeger. Er worden meerdere melkstromen geproduceerd, die apart worden opgehaald. Denk daarbij aan de weidemelk of de onlangs geïntroduceerde Topzuivellijn. "Er zijn voor de boeren strenge voorwaarden voor dit soort stromen. Wil een boer voldoen aan de voorwaarden voor de Topzuivellijn, dan betekent dat een verbetering van het dierenwelzijn, hij moet meedoen aan natuurprojecten en inzetten op zonne- en windenergie. Een boer moet, wil hij meedoen, zich laten certificeren. Het gaat uiteindelijk om het imago van de sector. FrieslandCampina, waar wij voor rijden, zet daar fors op in."

DOORZETTEN

Melkrijder word je niet zomaar. Het is een type chauffeur dat affiniteit heeft met de agrarische sector. Patrick: "We hebben een heel hechte club. Het werk moet je wel liggen. Allereerst moet je een certificaat halen om het werk te mogen doen, daarnaast rijdt je de eerste twee weken alleen maar mee." Ton vult aan: "Het is een vak. Nu kan ik aan de bouw van een stal zien waar ik moet zijn, maar dat was vroeger ook anders. En dan nog, laatst moest ik op een adres zijn waar ik een tijdje niet geweest was. Kwam ik daar, was de hele stal verplaatst! Achteraf had ik het kunnen weten, maar 's nachts is het echt anders. Ook is er een verschil in de merken tanks die de veehou-

ders gebruiken. Soms zit het allemaal net even anders. Je moet ook voor het laden en lossen automatisen ontwikkelen. Wij weten dat een chauffeur in de eerste weken dat hij zelfstandig rijdt veelvuldig belt met vragen. Je moet dit vak echt leren."

VEILIGHEID

Het wagenpark van Samelko bestaat uit vier Volvo FM-trekkers. De laatste aanwinst is een Volvo FM 460. "Dat is een bewuste keuze. We zagen dat de 400 pk-uitvoeringen wat hoger in de toeren zitten, wat slechter is voor het brandstofverbruik. Voor deze truck hebben we in samenwerking met BAS Truck Center gekozen voor een wat langere eindoverbrenging, ook dat is gunstig voor het verbruik. We kiezen de Volvo FM ook vanwege de lage instap. Je hebt uiteindelijk toch meerdere ritten per dag en dan is ergonomie echt belangrijk. Ongeveerd is daarnaast de raampartij in een Volvo FM, het zicht is echt uitstekend. De dode hoek is daardoor, in combinatie met de spiegels, erg klein. Overigens hebben we gekozen voor de spiegels van de Volvo FMX. We zitten vaak in uitdagende situaties. Deze spiegels zijn robuuster, waardoor we minder schade rijden. Veiligheid vinden we echt belangrijk in onze bedrijfsvoering. De Volvo's zijn dan ook uitgerust met alle mogelijke veiligheidsopties.

We willen daar geen enkele concessie in doen. Daarnaast helpt Volvo

Dynamic Steering ons bij het manoeuvreren. Echt een goede innovatie, die de chauffeur helpt zich te concentreren op zijn omgeving."

PERSOONLIJKE AANDACHT

Het onderhoud wordt zoveel mogelijk in eigen beheer gedaan. "Op die manier zijn we zeer flexibel", vertelt Ton. "En natuurlijk, als er echt iets aan de hand is dan staat BAS voor ons klaar. Maar is er 's nachts wat, dan kunnen we zelf ingrijpen. Of het nu gaat om de RMO of de trekker. Het zijn trucks die door het werk meer voor de kiezen krijgen dan gemiddeld. Je rijdt of met vollast of met deellast, je moet veel steken en manoeuvreren. En de wegen zijn ook niet altijd even goed. BAS Truck Center weet dat we niet zonder kunnen en dat je niet zomaar elke trekker voor een RMO kunt zetten. Het bedrijf is persoonlijk, sociaal. Dat is het overigens altijd geweest. BAS Truck Center heeft ondanks de omvang altijd die persoonlijke aandacht. Je ziet dat nu ook weer bij de aflevering, ze laten je niet gaan zonder een goede afleverinstructie."

STERKE BAND MET BAS

BAS Tyres is dé specialist in vrachtwagenbanden. Dankzij een ruime voorraad en een breed assortiment kan altijd de juiste band worden geleverd.

“Wij hebben meer dan 15.000 banden op voorraad”, zegt Joost van Benthem, manager van BAS Tyres. “Zowel nieuwe als gebruikte. Alle merken en maten zijn op voorraad of binnen 24 uur leverbaar en wij kunnen de banden direct monteren op truck of trailer. Dat kan bij BAS Tyres in Veghel en BAS Truck Center in Veghel, Nijmegen en Veldhoven.” Klanten hebben bij BAS Tyres een ruime keuze uit premium- of budgetbanden. “Wij kunnen onder meer Michelin, Goodyear, Continental, Bridgestone, Barum en Pirelli leveren”, zegt Van Benthem. “Daarnaast importeren we vrachtwagenbanden uit Azië van betrouwbare budgetmerken, zoals Double Coin. Wij testen de banden, zodat klanten ervan op aan kunnen dat we alleen de beste banden van de hoogste kwaliteit aanbieden.”

OP MAAT

BAS Tyres past uitstekend in het Global Truck Concept: maximale efficiency voor de klant door een compleet aanbod in transportmaterieel en aanverwante diensten. Van Benthem: “Ook korting op grote partijen of een inruilsysteem behoort bij ons tot de mogelijkheden. Door grote partijen in te kopen kunnen wij scherpe prijzen rekenen. Voor ieder budget hebben wij echt een band op maat.”

GROOTHANDEL

BAS Tyres is ook actief in groothandel: er worden partijen banden geleverd aan transporteurs over de hele wereld. “Dit gaat vaak per container of per pallet”, zegt Van Benthem. “Binnen Nederland, België en Duitsland organiseert onze transportafdeling vaak zelf het transport. Sinds kort zijn we ook actief in Duitsland waar we aan diverse transporteurs met een eigen werkplaats banden leveren.”



Joost van Benthem, BAS Tyres en Frank Verdonk, Currie European Transport

ALLES OP ÉÉN PLEK



MEER WETEN?

Kijk op www.bastyres.com of bel 0413-371104.

'BAS Tyres heeft speciaal voor ons banden aangeschaft'

Een logische uitbreiding van de samenwerking met BAS Truck Center, zo ziet general manager Frank Verdonk van Currie European Transport het partnership met BAS Tyres.

Na onderhoud en reparatie van trailers is ook de zorg voor de banden ondergebracht bij BAS. “Zo ontstaat voor ons een one-stop-shop.” Currie European Transport richt zich op transport, expeditie en warehousing. “Wij vervoeren alles dat je om je heen ziet”, zegt general manager Frank Verdonk. “Enige voorwaarde is dat het droog goed betreft. Dat kan gaan om vloerbedekking, schoenen, betonelementen, deuren of diervoer, van alles eigenlijk.” Het hoofdkantoor van Currie European Transport staat in Dumfries in Schotland, waar het bedrijf in de jaren '70 is begonnen. We rijden onder meer op Nederland, België, Duitsland, Oostenrijk en Frankrijk, maar de focus ligt op transport van en naar het Verenigd Koninkrijk.

DE BESTE KWALITEIT

Begin jaren '90 opende Currie European Transport een locatie in Nijmegen. “Wij waren destijds het eerste bedrijf op Bijsterhuizen in Nijmegen en BAS Truck Center het tweede”, zegt Verdonk. “Hemelsbreed zaten we 500 meter van elkaar af. De samenwerking begon met de reparatie van trailers. Later zijn daar onderhoud en APK aan toegevoegd. Nu hebben we 110 trailers en de meesten daarvan hebben we in onderhoud bij BAS Truck Center.”

DE BESTE PRIJS

Sinds vorig jaar is Currie European Transport ook klant bij BAS Tyres. Dat ziet Verdonk als een logische stap. “Voor ons is zo een one-stop-shop ontstaan. BAS Tyres heeft speciaal voor ons banden aangeschaft van het merk Double Coin en uit die voorraad kunnen wij putten. Zij leveren ons de beste kwaliteit band voor de beste prijs. Wij komen met onze trailers meestal bij BAS Truck Center Nijmegen of Tilburg. BAS Tyres zorgt ervoor dat banden in die vestigingen op de velg klaarstaan zodat de tijd dat een trailer stilstaat tot een minimum wordt beperkt. Onze relatie met BAS is al sinds jaar en dag ijzersterk. De samenwerking met BAS Tyres onderstreept dat nogmaals.”

GEEN 'KLEIN' PROJECT

Het is een beetje uit de hand gelopen, glimlacht directeur Maikel Klijn van Klijn Natuursteen & Keramiek. Zijn nieuwe Volvo FH16 is een echte eyecatcher.

Klijn Natuursteen & Keramiek is gespecialiseerd in natuursteen en keramische tegels. Het bedrijf uit De Moer voert een groot deel van het transport in Nederland en België zelf uit met twee trucks. Recent is een Volvo FH16 650 8x2 tridem-bakwagen aan het wagenpark toegevoegd. "Eerst hebben we de auto technisch samengesteld", vertelt Maikel Klijn. "En, we hebben zo'n beetje alle opties aangevinkt die Volvo heeft. Denk daarbij bijvoorbeeld aan Volvo Dynamic Steering, dat in combinatie met de drie gestuurde assen een zeer wendbaar voertuig oplevert met een korte draaicirkel. Handig voor plekken waar de manoeuvreerruimte beperkt is."

SPECIALE KLEUR

Net zoveel zorg en aandacht is besteed aan het uiterlijk van de truck. Een greep uit de extra's: de truck is in een speciale kleur rood gespoten, chassis(componenten) en opbouw zijn geheel gespoten in meerdere kleuren en de zwarte vlakken en biezen lopen met de lijnen van de auto mee. Ook heeft BAS Truck Center accessoires aangepast en gemonteerd. Aan de voorzijde zit bijvoorbeeld een bullbar met werkklampen en onder de spiegels zijn lampen (Pablos) gemonteerd. De truck is voorzien van een lichtbak, extra werkklampen, toplampen, zwaailampen en luchthoorns. Sideskirts en traanplaten zijn op maat gemaakt, waarbij de tranen van de traanplaat zijn teruggeschuurd voor het effect. Verder zijn de spatbordverbreeders en het spatbord achter het voorwiel aangepast en er is een dubbel RVS uitlaatsysteem gemonteerd. Om het geheel af te maken is de kleurstelling van de aanhanger eveneens afgestemd op de bakwagen, waarvan de laadbak gerealiseerd is door Carrosseriefabriek Roefs Middelbeers.

FANTASTISCH PROJECT

Klijn is trots op het eindresultaat. "Wij gingen eigenlijk voor een strakke, zakelijke auto. Van tevoren hadden we niet kunnen bedenken dat dit de uitkomst zou zijn, maar wij zijn zeer tevreden over het resultaat en de manier waarop het project is verlopen met alle partijen die hierbij betrokken waren."



Geert Gloude-mans van BAS Carrosserie en Ivo Zwartjes van BAS Aflevercentrum blikken met plezier terug op dit traject. "Deze truck klopt van A tot Z", zegt Gloude-mans. "Dit was geen alledaags project en dat maakt het extra leuk." Zwartjes: "Hier hebben we onze hele ziel en zaligheid in kunnen stoppen."



Wijnand Giesbers

Jordi van Lijssel
Business consultant

2.200 AMBACHTELIJKE BAKKERS ALS KLANT

De naam Beko Groothandel zal waarschijnlijk niet iedereen bekend voorkomen. Wekelijks consumeren evenwel honderdduizenden mensen brood- en banketproducten die mede dankzij bakkerscoöperatie Beko tot stand zijn gekomen.

Beko Groothandel is een van de dochterondernemingen van Beko Coöperatie. “Wij leveren brood- en banketgrondstoffen aan bakkerijen, tearooms en chocolaterieën”, zegt Wijnand Giesbers, vestigingsmanager van Beko Groothandel in de regio Zuid. “Elke week leveren wij producten aan ongeveer 2.200 ambachtelijke bakkers door het land.” Beko is een coöperatie van en voor bakkers. De basis voor de groothandel zoals die nu bestaat werd circa zeventig jaar geleden gelegd toen bakkers besloten om de krachten te bundelen om zo een betere prijs te kunnen bedingen bij leveranciers. Beko Groothandel is het resultaat van een reeks fusies en heeft nu een landelijk netwerk. Vanuit distributiecentra in Meppel, Utrecht, Veghel en 's Gravenzande worden klanten voorzien van grondstoffen, versproducten en andere bakkerijenbenodigdheden. “Wij hebben 3.800 artikelen op voorraad”, zegt Giesbers. “Dat zijn ingrediënten waarmee bakkers en banketbakkers de lekkerste broden, taarten en chocoladeproducten kunnen maken. Ook leveren we aanverwante artikelen aan onze klanten, zoals schoonmaakmiddelen.”

UITGEBREID ASSORTIMENT

Het assortiment van bakkers, en dus ook de groothandel, is in de loop der tijd nogal uitgebreid. “Vroeger had je alleen wit brood, bruin

brood, roggebrood en een beperkt assortiment gebak”, zegt Giesbers. “Nu kunnen we grondstoffen voor honderden verschillende broden en banketproducten leveren. Om een voorbeeld te noemen: we hebben maar liefst 28 verschillende soorten slagroom op voorraad. We leveren wat onze klanten nodig hebben om zich te kunnen onderscheiden.”

BETROUWBARE PARTNER

Het wagenpark van Beko Groothandel bestaat uit meer dan 75 voertuigen, zowel trucks als bedrijfswagens. Zo heeft Beko Groothandel in de regio Zuid onder meer vier Renault Trucks lichte bedrijfswagens in de vloot. “Eén Renault Kangoo en drie Renault Masters”, zegt Giesbers. “Een van de Masters is voorzien van een koelmotor zodat het voertuig ook geschikt is voor geconditioneerd transport. Het zijn prettige, compleet uitgeruste voertuigen waar chauffeurs graag mee op pad gaan. Bovendien is de prijs-kwaliteitverhouding prima.” De voertuigen zijn geleverd door BAS Truck Center, waar Beko Groothandel ook het onderhoud heeft ondergebracht. “Eind september hebben we ook twee Volvo FM 330 4x2 trekkers besteld bij BAS Truck Center, compleet met Reparatie- en Onderhoudscontract. BAS is voor onze organisatie een betrouwbare partner waar we graag mee samenwerken.”

‘Vestigingen verder helpen’

“Als business consultant ondersteun ik onze vestigingen op het gebied van systemen, processen en werkwijze. De rode draad in mijn functie is om processen en werkzaamheden binnen de organisatie steeds verder te optimaliseren zodat de vestigingen onze klanten zo goed mogelijk kunnen helpen. Ik speel in op vragen om zaken te verbeteren, zoals het stroomlijnen van de interne communicatie. In dat kader geef ik ook trainingen aan medewerkers en bezoek ik elke maand onze vestigingen om de werkwijze te bespreken: wat gaat goed en waar kunnen we de focus op leggen om het proces naar een nog hoger niveau te tillen? Het leuke aan deze functie is dat die heel breed is. Zo ben ik ook applicatiebeheerder en geef ik trainingen aan nieuwe medewerkers waarin ik hen uitleg geef over de werkwijze en systemen. Alles met als doel om, samen met andere collega's van de afdeling Business Support, onze vestigingen vooruit te helpen.”

BAS heeft altijd ruimte voor talent.
Kijk voor actuele vacatures op:

www.werkenbijbas.com



Marcel Tillemans

'Klanten zijn helemaal vrij in hun keuze voor merk, type en dealer'

bij ons terug leasen. Het feit dat we onderdeel zijn van BAS Holding biedt een belangrijke toegevoegde waarde. BAS Trucks kan goed de waarde van een truck of trailer inschatten. Zo kunnen we de klant een scherp aanbod doen. Die combinatie van expertise, flexibiliteit en snelheid van handelen onderscheidt ons van anderen."

SERVICE

Het woord 'Lease' is naast onderdeel van de bedrijfsnaam ook een afkorting van de kernwaarden en cultuur van BAS Lease. Tillemans: "Lease staat bij ons ook voor Lerend vermogen, Enthousiasme, Afspraak is Afspraak, Samenwerken en Eenvoud, transparantie en heldere voorwaarden. Dat zijn zowel intern als extern onze uitgangspunten, met als doel de service aan onze klanten naar een nog hoger niveau te tillen."



Bram van der Burgt
Technisch specialist BAS Truck Center

BTL LEASE GAAT VERDER ALS **BAS LEASE**

BTL Lease is al 23 jaar gespecialiseerd in de financiering van transportmaterieel en een belangrijke schakel in het Global Truck Concept van BAS. Per 1 januari 2019 verandert de naam in BAS Lease.

"Klanten kunnen bij ons nieuw en gebruikt materieel financieren", vertelt directeur Marcel Tillemans. "Dat varieert van trekkers, lichte bedrijfswagens, bakwagens, opleggers, kippers en aanhangwagens tot bouwmachines." Martin van Heertum had een vooruitziende blik toen hij in 1995 BTL Lease oprichtte, geeft Tillemans aan. "Hij dacht: 'Waarom zouden we zelf niet zorgen voor financiering wanneer iemand iets bij ons koopt?' BTL Lease is sindsdien uitgegroeid tot een van de schakels binnen het Global Truck Concept. Klanten kunnen bij BAS terecht voor werkelijk alles op gebied van transportmaterieel en aanverwante diensten: van onderdelen, reparatie en onderhoud tot verhuur, aankoop en financiering van gebruik of nieuw materieel." Veel andere onderdelen van de groep hebben BAS al in de naam, constateert Tillemans. Het is dan ook een logische stap dat BTL Lease vanaf 1 januari BAS Lease wordt, zegt Tillemans. Zowel in Nederland als Duitsland wordt vanaf dan de naam BAS Lease gehanteerd.

MERKONAFHANKELIJK

Voor klanten verandert er niets in service en dienstverlening. "Hoewel we onderdeel zijn van de groep, zijn en blijven we volledig dealer- en merkonafhankelijk", zegt Tillemans. "Uiteraard komen de meeste leads uit onze eigen organisatie, maar ook klanten die hun materieel niet bij BAS hebben gekocht weten ons te vinden. Klanten zijn helemaal vrij in hun keuze voor merk, type en dealer. Daar verandert de naamswijziging niets aan."

VERSCHILLENDE LEASEVORMEN

BAS Lease heeft verschillende leasevormen: operational lease, full service lease, financial lease/huurkoop en sale & lease back. Het bepalen van de juiste leasevorm is maatwerk. "Een klant die bijvoorbeeld extra liquiditeit nodig heeft kan kiezen voor sale & lease back", vertelt Tillemans. "Wij kopen het materieel en de ondernemer kan het

LAURA VAN DEN BERGH EN TIM VAN DE WESTELAKEN ZIJN U GRAAG VAN DIENST!

Laura van den Bergh en Tim van de Westelaken zijn per 1 december begonnen als accountmanagers bij BAS Lease. Beiden gaan klanten bezoeken en voorzien van passende financieringsoplossingen.

Meer weten over de mogelijkheden van BAS Lease? Neem contact op met een van onze medewerkers: 0413-371140 of kijk op www.baslease.com



'Support in de werkplaats'

"Ervoor zorgen dat mijn collega's hun werk kunnen doen en dat de werkplaatsen kunnen blijven draaien: als technisch specialist op de afdeling Business Support zijn dat mijn belangrijkste taken. Ik ondersteun de werkplaatsen van onze dealerverstoppingen op alle mogelijke terreinen. Ik voorzie de vestigingen van technische informatie, organiseer technische trainingen, beheer werkplaatslaptops en lever technische support. Daarnaast verstuur ik twee keer per jaar een digitale nieuwsbrief naar zelfrepareerende klanten om hen op de hoogte te brengen van handige technische informatie. Verder zorg ik ervoor dat de keuringen in de werkplaatsen op orde zijn. Heftrucks, roldeuren, gereedschap noem maar op: het is voor ons van levensbelang dat dat allemaal goedgekeurd is. Daarnaast werk ik aan verschillende projecten. Voorbeeld daarvan is een project om het werkproces voor monteurs te optimaliseren. Ook ga ik standaard een dag in de week naar een van onze werkplaatsvestigingen. Het mooiste vind ik het als ik dan in de praktijk het resultaat zie van de dingen die ik doe of heb bedacht."

BAS heeft altijd ruimte voor talent.
Kijk voor actuele vacatures op:

www.werkenbijbas.com

FAMILIEBEDRIJF MET KORTE LIJNEN

Op het terrein van Verbruggen in Dreumel is het zaterdagmorgen een komen en gaan van chauffeurs. De truck wassen, het dashboard schoonmaken of de dagelijkse controle uitvoeren: je komt het allemaal tegen. Op kantoor wordt er druk gewerkt aan de planning voor volgende week.



Rob Verbruggen

Verbruggen Internationaal Transport bestaat inmiddels al ruim 25 jaar. Chris Verbruggen startte als zelfstandig chauffeur, maar al snel werden het twee trucks en groeide het bedrijf naar het huidige aantal van 40 trekkende eenheden. Alle trucks worden ingezet in het containertransport van en naar de havens in Rotterdam en Antwerpen. In 2005 kwam zoon Rob ook in de zaak. Hij heeft een financiële achtergrond en houdt zich nu bezig met de planning, het financieel management en commercie. Rob: "We zijn een echt familiebedrijf en hebben korte lijnen met onze mensen. De meesten zijn hier al lang en zijn met ons meegegroeid. We willen een goede vervoerder zijn, met goede mensen. En echt, we hebben nog nooit een advertentie hoeven te zetten voor nieuwe mensen. Altijd werden ze aangedragen. Ook op dit moment, in een overspannen markt, krijgen we nog steeds aanvragen. Helaas hebben we op dit moment niemand nodig, zelfs niet als invalkracht."

MAAS EN WAAL

Rob benadrukt de centrale ligging van het land van Maas en Waal, waar Dreumel middenin ligt. "We zitten zo op de A15 en kunnen vanuit hier makkelijk naar de havens. Vanuit Rotterdam en Antwerpen rijden we richting Frankfurt, Hamburg of Parijs. De actieradius is ongeveer 400 tot 500 kilometer." Chris: "Dat is een groot verschil met de begintijd van ons bedrijf, de afstanden zijn korter geworden. Nog steeds hebben we wel verre ritten, maar de tijd dat we met vier trucks richting Italië gingen is echt voorbij."

UITGEBREID DIENSTENPAKKET

Vandaag de dag is het dienstenpakket van Verbruggen uitgebreid met warehousing, crossdocking en douanefaciliteiten. "Het zijn belangrijke toevoegingen. We zijn nu veel meer bezig met de regie in de keten en dat heeft enorme toegevoegde waarde voor onze klanten. Het is kenmerkend voor de groei van het bedrijf. De schaalgrootte van onze



klanten is toegenomen, de vragen zijn anders. Belangrijk is ook dat we veel geïnvesteerd hebben in automatisering. Zo hebben we 24/7 real time informatie beschikbaar over lading en aankomsttijden. Het maakt de administratie richting onze klanten makkelijker: zij krijgen direct de benodigde documenten om ook hun klanten te kunnen factureren." Met de volgsystemen is ook de informatievoorziening aan de klanten flink verbeterd. "Je hebt te maken met veel factoren. Natuurlijk de rij- en rusttijden, maar neem ook de huidige verkeerscongestie en de wachttijden op de terminal. Wij willen onze klanten direct van informatie kunnen voorzien. En zit het een keer echt tegen dan zijn

'De chauffeurs denken en kijken mee wanneer we investeren'

we heel transparant. Wij proberen de klanten in alle facetten te ontzorgen. Flexibiliteit en kwaliteit gaan daarbij hand in hand. Daarmee onderscheiden we ons." Het wagenpark van Verbruggen bestaat uit drie merken. De laatste aanwinsten zijn Volvo FH 500 4x2 trekkers. "Wij laten onze mensen meedenken en meekijken wanneer we investeren. Het maakt de chauffeurs gemotiveerder. Goed materi-

eel is toch waardering voor hun werk. De laatste Volvo's zijn er ook op die manier gekomen, maar er was nog een andere reden om voor Volvo te kiezen. We hadden vrij snel nieuwe trucks nodig vanwege een uitbreiding van onze werkzaamheden. BAS Truck Center kon eigenlijk als enige direct aan onze vraag voldoen. Zij hadden een juiste configuratie, waardoor wij de trucks snel konden inzetten. Wat mij betreft een mooi samenspel tussen dealer en klant. De Volvo's zijn voorzien van alle denkbare veiligheidsopties en zijn luxe uitgerust. De chauffeurs zijn echt enthousiast over de trekkers. Ze zijn nu een aantal maanden in gebruik en we noteren ook goede brandstofverbruikscijfers. Rijgedrag en ergonomie zijn uitstekend."

UP TO DATE

Voor ons is investeren noodzaak, de milieueisen worden strenger en de Maasvlakte is een voorbeeld waar echt gekeken wordt naar het materieel. Dat is ook de reden om bijvoorbeeld te kijken naar alternatieven voor diesel, zoals LNG. We zijn echter wel realistisch, het moet haalbaar zijn op onze route om een LNG in te zetten. Verduurzaming en innovatie zijn de sleutelwoorden voor de toekomst van het internationaal transport. We kijken daarom ook naar samenwerkingsvormen en eco-combi's. Uiteindelijk staat alles ten dienste van onze ambitie: snel, groen, veilig en betaalbaar transporteren. Dat kan wat ons betreft alleen door hechte samenwerking in de keten, het gebruik van slimme IT-toepassingen en de inzet van modern uitgerust materieel."



BAS PARADE

MEST VERWERKEN BIJ DE BOER ZELF

Ton van Genugten heeft 12 jaar geleden samen met zijn zus Claudia Tontrans opgericht, logistieke dienstverlener in de agrarische sector. "Van oorsprong komen wij van een varkenshouderij. Ik had niet de ambitie om hiermee door te gaan, maar zag juist de uitdaging in transport."

Elk met hun eigen kracht en inbreng maakten Ton en Claudia, samen met hun gedreven team, van Tontrans een sterke onderneming. De veestapel in Nederland produceert zoveel mest, dat er een overschot is. Maar mest is ook nuttig en nodig, want het maakt landbouwgrond vruchtbaar. Het is de specialiteit van Tontrans om deze mest van overschotgebieden naar tekortgebieden te krijgen. "Ons werkgebied voor het uitrijden van mest is Zuidwest Nederland. Afgelopen jaren is de wetgeving rondom het uitrijden van mest steeds strenger geworden. Zo stelt de Meststoffenwet uit 2013 regels voor het gebruik en uitrijden van meststoffen, alles moet worden geadmistreerd. Terecht, maar de administratieve last is enorm. Daarnaast hebben de Nederlandse veehouders de wettelijke verplichting om een deel van hun mest te verwerken en af te voeren. Maar dat is vaak lastig." De service van Tontrans gaat daarom veel verder dan alleen logistiek. "Met een vooruitziende blik hebben we in samenwerking met een collega transporteur een aantal jaar geleden een mobiele mestscheider in gebruik genomen en snel daarna volgde een tweede. Deze eenheden maken het mogelijk de mest op de boerderij te scheiden in een vaste fractie en een dunne restvloeistof. Op die manier halen we 15 tot 20% mineralen uit de mest. De vaste fractie wordt vervoerd naar ons composteringsbedrijf Orgamex in Bladel en daar vindt verdere verwerking plaats, door middel van tunnelcompostering. Er ontstaat dan een hoogwaardige mest die aan alle voorwaarden voldoet om naar buitenlandse akkerbouwgebieden te vervoeren. We beheersen op deze manier het totale proces van scheiden, verwerken, afvoeren, veredelen en exporteren. Je moet ervoor zorgen dat je continu op de hoogte bent van alle ontwikkelingen in het vakgebied >



Ton en zus Claudia van Genugten

DAKAR VIRUS

Ton van Genugten is ook in 2019 een van de rijders in het team van Gerard de Rooy dat meedoet aan de Dakarrally. Het is in januari geen topdrukke voor het bedrijf, wat Ton de gelegenheid geeft mee te rijden in de rally. "Dakar is voor mij een uitlaatklep. Maar het is ook een virus. Je bent met een team en leert mensen goed kennen. Alle emoties kom je tegen: verdriet, vreugde, woede... Voor mij is dat een meerwaarde, je leert mensen sneller en beter inschatten. Het heeft mij veel gebracht, ook als ondernemer."



WELKOM BIJ BAS



'Er zijn nu al installaties die de mest zodanig scheiden dat er 50% water overblijft'

en dat je alert bent op alle veranderingen in de regelgeving. Tot slot moet je zorgen voor de juiste partners, zoals toeleveranciers en samenwerkingsverbanden. Je moet niet bang zijn om samen te werken aan nieuwe oplossingen en toepassingen."

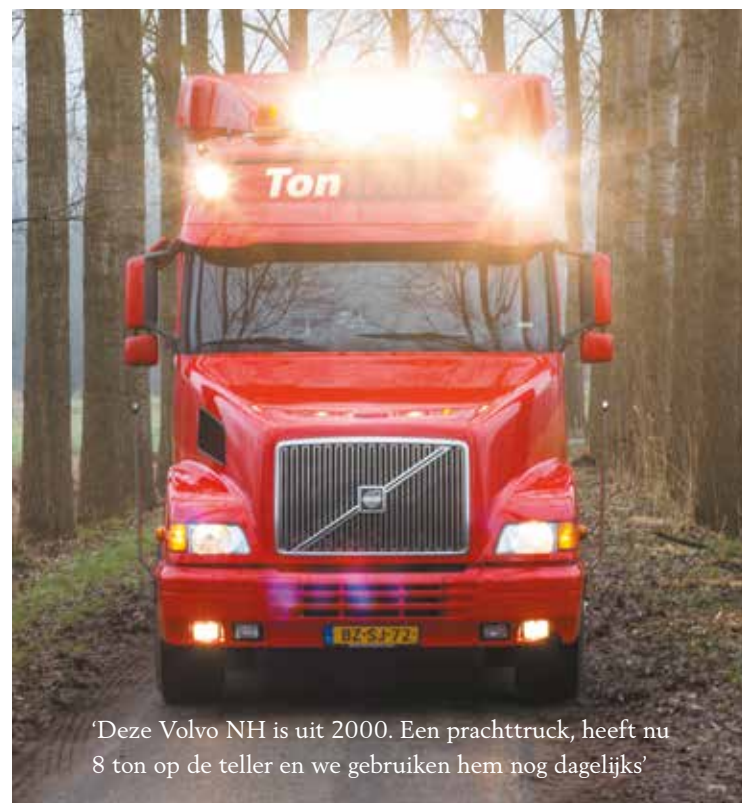
aansprak. BAS biedt bovendien zorgzame service en een goede communicatie." Claudia vult aan: "Los van de NH hebben we ook een aantal nieuwere trekkers die zeer goed passen bij het duurzame beleid van ons bedrijf."

WATER

De kijk van Ton van Genugten op de markt is grondig en toekomstgericht. Mestverwerken is een relatief jonge markt, waarbij de ontwikkelingen elkaar snel opvolgen. "Er zijn nu al installaties die de mest zodanig scheiden dat er 50% water overblijft. Dat percentage moet in de toekomst omhoog kunnen. We rijden nu met 90% water in de rondte. Onze uitdaging is om het proces duurzamer te maken door bijvoorbeeld al bij de bron zoveel mogelijk water uit de mest te halen. Met Tontrans willen wij meerwaarde bieden en ik denk dat dat ten goede komt van de sector. Wij willen de boer ontzorgen."

STERK EN ROBUUST

Het wagenpark van Tontrans bestaat momenteel uit 22 trekkende eenheden en 30 opleggers. Bijzonder is de Volvo NH uit 2000. Het tekent Ton van Genugten, die bovenal liefhebber is. "De NH is gewoon een prachttruck, hij heeft nu 8 ton op de teller en we gebruiken hem nog dagelijks. Het is een voorbeeld van de betrouwbaarheid van Volvo. In ons werk waarin we 75% van de tijd zwaarbeladen zijn, is het de beste truck. Het chassis is degelijk en sterk, de trucks kunnen probleemloos 1,2 miljoen kilometer draaien. Mijn vader begon ooit met 332 pk, inmiddels rijden wij met 460 pk. De trucks zijn niet meer te vergelijken. In 2008 kocht ik mijn eerste Volvo bij BAS Truck Center. Het was tijdens de opening van BAS Veghel waar het motto was: 'de toekomst begint nu'. Het is die ambitie die mij



'Deze Volvo NH is uit 2000. Een prachttruck, heeft nu 8 ton op de teller en we gebruiken hem nog dagelijks'

ELTINK DRAAD EN KABEL, CUIJK

Eltink Draad en Kabel levert een breed assortiment aan installatiekabels. Het aanbod varieert van voedingskabels van zonnepanelen tot bedrading voor machines en woningen. Klanten zijn hoofdzakelijk installateurs, machinebouwers, woningbouwcorporaties, utiliteit, agrarische en industriële bedrijven. De kabels worden in het bedrijfspand in Cuijk op maat gemaakt en van daaruit verspreid. Eltink Draad en Kabel onderscheidt zich met de belofte dat een bestelling die voor 11.00 uur is geplaatst nog dezelfde dag wordt geleverd. Eigenaar Harm Eltink schafte onlangs de eerste Volvo-truck aan: een Volvo FL 4x2 bakwagen met 210 pk motorvermogen. Carrosseriebedrijf Wim van den Bosch uit Veenendaal verzorgde de opbouw.

"Wij hebben veel vertrouwen in het merk Volvo. Dat geldt ook voor de kennis, ervaring en professionaliteit van BAS Truck Center. Aan het gedegen advies van de verkoper kon je duidelijk merken dat hij wist waar hij het over had. We zijn zeer tevreden over de ondersteuning en inmiddels hebben we een tweede Volvo-truck besteld!"



Harm Eltink



Rob en Wim Muller

MULLER BOUW, OSS

Projectontwikkeling, woningbouw, utiliteit, bouwservice: Muller Bouw uit Oss combineert verschillende disciplines. Het familiebedrijf uit Oss, dat dit jaar negentig jaar bestaat, staat nu onder leiding van de broers Rob en Wim Muller. Muller Bouw nam onlangs een Volvo FMX 420 6x2 in gebruik. De bouwtruck is voorzien van gestuurde naloopas en Volvo Dynamic Steering, wat zorgt voor een prettig rijcomfort, en een autolaadkraan om op de bouwplaatsen hand- en spandiensten te kunnen verlenen.

"Na een uitvoerige oriëntatie, waarbij de mening van chauffeurs is meegewogen, viel de keus op Volvo. De truck is helemaal naar onze wensen opgebouwd. BAS Truck Center heeft ons op een deskundige manier geholpen waardoor wij nu beschikken over een truck die ons past als een jas!"



DUURZAAMHEID IS SPEERPUNT

Van der Heijden Transport & Logistiek uit Bladel heeft onlangs twee Volvo FH 460 LNG-trekkers in gebruik genomen. Een stap die naadloos aansluit op de groene ambities van het bedrijf.

Van der Heijden Transport & Logistiek koos voor twee Volvo FH LNG 4x2-trekkers met 460 pk motorvermogen. "Chauffeurs zijn er supertevreden over", zegt directeur Gert-Jan van der Heijden. "De LNG-trucks leveren dezelfde prestaties als dieseltrucks en bieden hetzelfde comfort. Dat is voor ons erg belangrijk want wij wilden niet inleveren op zaken als kwaliteit en trekkracht."

CO₂-REDUCTIE

Aan de stap naar LNG lagen meerdere redenen ten grondslag, vertelt Van der Heijden. "De stap naar LNG sluit naadloos aan op onze duurzame ambities. Een paar jaar geleden zijn we gecertificeerd voor Lean & Green, een CO₂-besparingsprogramma voor bedrijven die hun logistiek willen verduurzamen. In het plan van aanpak hebben we aangegeven de CO₂-uitstoot de komende jaren met minimaal 20% terug te willen dringen. LNG-trucks dragen daaraan bij omdat de

CO₂-uitstoot van LNG-trucks flink lager is in vergelijking met dieseltrucks. De vermindering is circa 20%." Ook speelde het belang dat de opdrachtgever hecht aan de verduurzaming van wegtransport een belangrijke rol bij de keuze van Van der Heijden. De LNG-trucks rijden in de Benelux voor brouwerijketen InBev, dat duurzaamheid als een van zijn speerpunten heeft.

POSITIEF

De vloot van Van der Heijden bestaat uit 120 voertuigen, waarvan het merendeel Volvo-trucks. Van der Heijden: "Naast betrouwbaarheid van Volvo-trucks is het voor ons belangrijk dat de samenwerking met BAS Truck Center al jaren naar tevredenheid verloopt. Voor deze twee trucks hebben we ook een onderhoudscontract afgesloten bij BAS Truck Center. Het is een partner waar we blindelings op kunnen vertrouwen. Zij weten precies wat wij willen en nodig hebben."



25 JAAR VOLVO FH

De Volvo FH zette bij de introductie in 1993 de norm voor chauffeurscomfort, veiligheid, prestaties en aanpassingsmogelijkheden. In de 25 jaar die volgden bleef de Volvo FH toonaangevend op het gebied van comfort en innovaties.

Volvo Trucks brengt de Volvo FH 25 Year Special Edition uit om het jubileum van de Volvo FH te vieren. De truck is beschikbaar als Volvo FH en Volvo FH16 en kenmerkt zich door een onderscheidend exterieur en interieur, superieur chauffeurscomfort en state-of-the-art functies. De Volvo FH 25 Year Special Edition is een hommage aan de truck én een eerbetoon aan alle klanten en chauffeurs die dit icoon de afgelopen 25 jaar hebben bestuurd. Het exterieur, met zijn zilver/grijze en oranje accentkleuren, verwijst naar de herkomst van de vrachtwagen. Het cijfer 25 verbeeldt het jubileum. Er zijn twee kleuren: een donkere, koelgrijze tint (Mammoth Tree Metallic) en glanzend rood (Crimson Pearl), een moderne variant op de originele rode cabinekleur uit 1993. Deze Special Edition-truck belichaamt ook het feit dat de Volvo FH leider is en blijft op het gebied van innovatie. Hij bevat alle recente noviteiten en kan worden gespecificeerd met de nieuwste uitbreidingen op Volvo Dynamic Steering. Veiligheid is altijd belangrijk geweest in de Volvo FH. Dit wordt onderstreept door oranje details in allerlei onderdelen, van gordels tot gordijnen, vloermatten en reflecterende veiligheidstickers op de deur. De stoelen zijn bekleed met een combinatie van gecapitonnerde stof en leer, wat zorgt voor uitzonderlijk comfort en design.





3 MILJOEN KILOMETER MET DE FH

Ad de Brouwer heeft zijn truck net geparkeerd bij een Raststätte vlak over de grens. “Eerst een hap eten en morgenochtend weer vroeg op pad. Ik rij veel op Duitsland en Oostenrijk voor Van der Linden Transport uit Waalwijk. Al ruim dertig jaar ben ik hier te vinden. De eerste twintig jaar als eigenrijder, de laatste twaalf als chauffeur in vaste dienst. Voor mij is het een bewuste keuze geweest om weer in loondienst te gaan. Rode draad in mijn carrière: de Volvo FH.” Als eigenrijder heeft Ad de Brouwer een van de eerste Volvo FH's van Nederland gereden. In 1994 was dat. “Een fantastisch cadeau aan mezelf. Ik wilde meer ruimte en dan is een Globetrotter-cabine fantastisch. De truck had 380 pk aan boord en was handgeschakeld.

Je bent chauffeur, je wilt schakelen. Bij Van der Linden maakte ik pas kennis met Volvo I-Shift, echt een uitstekende versnellingsbak. Alle typen van de Volvo FH heb ik gereden, waaronder ook een 460 pk sterke EEV-uitvoering, daar heb ik 960.000 kilometer mee afgelegd. Met alle FH's tot nu toe staat de teller op 3 miljoen, waarbij ook elke kilometer begeleid is door BAS Truck Center, zonder een sterke dealer maak je niet zoveel kilometers. Mijn nieuwe Volvo FH is niet meer te vergelijken met de eerste. De veiligheid, de ruimte, het zicht rondom, maar ook Volvo Dynamic Steering: allemaal pluspunten, die ontwikkeld zijn in de afgelopen 25 jaar.”

VOLVO FH FUEL & EFFICIENCY

BAS Truck Center heeft een nieuwe demo voor u klaarstaan: de Volvo FH 460 Fuel & Efficiency. In deze trekker voor het internationale transport komen alle mogelijke maatregelen die u kunt nemen voor een laag brandstofverbruik samen.

Het Fuel & Efficiency Concept van Volvo Trucks is gericht op brandstofbesparing. Zo kunt u met Volvo I-See tot 5% besparen. Dit unieke systeem leert de topografie van uw route en slaat deze op in een centrale database. Tijdens het rijden wordt deze kennis vervolgens automatisch gebruikt om brandstof te besparen. Het systeem leert voortdurend bij en zal altijd de juiste schakelmomenten kiezen. De truck is voorzien van Fuel Eco software en Volvo Dynafleet geeft u de mogelijkheid de juiste beslissingen te nemen. Op elk gewenst moment kunt u de exacte locatie en status van uw chauffeurs, trucks en bedrijfsmiddelen zien, compleet met uitgebreide gegevens voor analyse. Zo analyseert Dynafleet Fuel & Environment voertuig- en chauffeursgegevens. In combinatie met Fuel Advice kan BAS Truck Center u helpen het maximale uit uw Volvo-truck te halen. De service geeft aan waar verbeteringen mogelijk zijn en houdt tegelijkertijd uw CO₂-emissies bij.

Om op relatief vlakke internationale routes een zo laag mogelijk brandstofverbruik te realiseren is de Volvo FH Fuel & Efficiency af fabriek voorzien van Volvo I-See, Fleetsoftware (CRUIS-E4) en een 2.31 achterasreductie. Als aanvulling hierop is er ook aangepaste software beschikbaar voor de I-Shift (Eco Tuning). Deze software zorgt voor een nog verdere verlaging van het verbruik.

VOLVO FH 460 4X2 TREKKER GLOBETROTTER XL

- Visibility Pro
- Active Safety-pakket
- Volvo Dynamic Steering
- I-ParkCool
- Dynafleet

Wilt u een proefrit maken? Neem contact op met uw accountmanager en ervaar hoeveel u kunt besparen. Kijk ook op bastruckcenter.com



Geen kinderspel: BAS heeft deze truck radiografisch bestuurbaar gemaakt.

NADRUK OP MULTIDISCIPLINAIR

Bouwrijp maken van percelen voor woningbouw, verstevigen van dijken, verbreden van de vaarweg in een sluis of het uitdiepen van een haven: aannemingsbedrijf Vissers Ploegmakers uit Oss is van vele markten thuis.

Vissers Ploegmakers is een aannemingsbedrijf in grond-, weg- en waterbouw. "Wij zijn flexibel in alles wat we doen. Onze mensen zijn de ene keer bezig met een riool en de andere keer met een haven", zegt Brian Kerkhof. Hij vormt samen met Stijn en Dirk Ploegmakers de directie.

TOTAALCONCEPT

De vader van Stijn en Dirk Ploegmakers richtte in 1988 samen met een compagnon aannemingsbedrijf Vissers Ploegmakers op. De oorsprong van het bedrijf ligt in het grondverzet. Daar zijn in de loop der jaren steeds meer specialismen aan toegevoegd. Anno 2018 staan er 55 mensen op de loonlijst. "Maar dagelijks zijn er zo'n tweehonderd mensen voor of namens ons aan het werk", zegt Kerkhof. "We werken veel samen met andere bedrijven, waarbij wij de leiding hebben en de regio voeren. Steeds vaker leveren we totaalconcepten: van ontwerp tot en met oplevering. Zo kunnen we een opdrachtgever volledig ontzorgen."

EIGEN LOSKADE IN OSS

Vissers Ploegmakers verhuisde in 2017 van Erp naar Oss. "We waren in Erp uit ons jasje gegroeid en hadden daar niet de ruimte om uit te breiden", vertelt Stijn Ploegmakers. "Toen zijn we in gesprek geraakt met de gemeente Oss en dat klikte direct. Het terrein aan de Nieuwe Waterweg is voor ons een ideale locatie. We hebben de beschikking over een terrein van vier hectare. Hier hebben we een op- en overslagplaats voor grondstoffen, zoals zand en menggranulaat, en afvalstoffen. Dan moet je denken aan verontreinigde grond, baggerspecie, puin en asfalt. Ander groot voordeel is dat we hier goed bereikbaar zijn vanaf de Maas. We hebben een loskade van driehonderd meter waar schepen kunnen aanleggen om de grond- en afvalstoffen te laden en te lossen. En we hebben hier de ruimte voor de handel in grond- en bouwstoffen die we aanbieden vanuit de Nieuwe Waterweg Handel en Overslag."

VOLVO FMX

Nieuwe Waterweg Handel en Overslag is een nog relatief jonge loot aan de stam. Het is de bedoeling om die tak de komende tijd verder uit te bouwen. Om die reden is de recent geleverde Volvo FMX 10x4 bakwagen uitgerust met de beeltenis van Nieuwe Waterweg Handel

en Overslag. De truck wordt aangedreven door een 500 pk-motor en is voorzien van een haarkarmsysteem. Volvo Work Remote maakt het laden en lossen eenvoudiger. "Naast grond-, weg- en waterbouw en handel in grondstoffen doen we ook andere dingen, zoals rijplaten leggen voor festivals. Met de Volvo FMX hebben we er een breed inzetbare truck bij. Het is onze eerste Volvo. Hij is bovendien radiografisch bestuurbaar. We hebben van anderen goede verhalen gehoord over Volvo en BAS Truck Center en willen er nu graag zelf mee kennismaken."



Stijn Ploegmakers

INZAMELEN, SCHEIDEN, MENGEN VERWERKEN EN WEER HERGEBRUIKEN

CVB Ecologistics werd groot met inzamelen en verwerken van papier. Hoewel dat nog steeds de core business is, richt het bedrijf zich nu ook op andere recyclebare afvalstromen.

Emmers, tuinmeubelen, plantenpotten, papier in allerlei soorten en maten: de grondstoffen die CVB Ecologistics uit Tilburg inzamelt en verwerkt worden op allerlei manieren hergebruikt. "Duurzaamheid, circulariteit en afval zien als grondstof zijn hot items. Wij geven daar in de praktijk invulling aan", zegt algemeen directeur Linda van Berkel. De letters CVB in de bedrijfsnaam staan voor de initialen van grondlegger Cees van Berkel. Hij bouwde vanaf 1994 aan een onderneming die na een reeks overnames inmiddels internationaal actief is. "Wij zijn een business to business bedrijf", vertelt Linda van Berkel, dochter van Cees. "Wij zamelen papier in bij bijvoorbeeld drukkerijen en distributiecentra, verwerken dat en bewerken het tot grondstof voor nieuw papier." Dat klinkt heel eenvoudig, maar er gaat een hele wereld achter schuil. "Papier heb je bijvoorbeeld in meer dan honderd soorten. Door verschillende stromen van elkaar te scheiden of juist te mengen proberen we precies de grondstoffen te maken waar onze klanten, papierfabrieken, om vragen."

PLASTIC EN TEXTIEL

Hoewel papier nog altijd de core business is van CVB Ecologistics, richt het bedrijf zich daar niet meer uitsluitend op. "Bij de inzameling van andere afvalstromen dan papier werkten we al samen met andere firma's, maar het is ook altijd een wens geweest om meer zelf te doen", zegt Van Berkel. In 2012 werd een bedrijfsactiviteit toegevoegd: bewerken van recyclebaar plastic tot grondstof voor nieuwe producten. Textielrecycling maakt sinds januari 2017 ook deel uit van het dienstenpakket. Toen werd Vernooij Textile Recyclers onderdeel van CVB Ecologistics.

UNIEKE PAPIERSOORT

Zo kijkt CVB Ecologistics constant naar kansen om het portfolio uit te breiden. Het bedrijf heeft locaties in Nederland, België en Engeland. "Sinds afgelopen zomer hebben we ook een vestiging in Frankrijk, waar we een papierfabriek hebben overgenomen", vertelt Van Berkel. "Daar wordt een tamelijk unieke papiersoort gemaakt waar veel vraag naar is vanuit de foodsector. Dat gaat om papier dat een grote fast-foodketen bijvoorbeeld gebruikt om hamburgers in te wikkelen. Het aantal papierfabrieken dat dat soort papier kan maken is in Europa op de vingers van één hand te tellen."

WAGENPARK

Voor het inzamelen van grondstoffen vertrouwt CVB Ecologistics voor een groot deel op Renault-trucks. Naast één trekker, Premiums en Landers heeft het bedrijf vier Renault Trucks T 460 6x2 met haakarmsysteem in de vloot voor transport van containers. "Bijzonder is ook de LZV-truck die we twee jaar geleden in gebruik hebben genomen", vertelt Wil van Dommelen, die verantwoordelijk is voor het wagenpark. "Met de 25,25 meter lange combinatie kunnen we drie containers tegelijkertijd vervoeren."

BETROKKENHEID

CVB Ecologistics werkt al jaren samen met BAS Truck Center. Van Dommelen: "Die samenwerking verloopt vlot en kenmerkt zich door snelle service door deskundige en betrokken medewerkers. Dat zit soms in hele kleine dingen, zoals een herinnering sturen als een truck aan de jaarlijkse keuring toe is. Dat houden we zelf uiteraard ook in de gaten, maar het is tekenend voor de betrokkenheid dat BAS daar ook aan denkt."

'Grondstoffen maken waar onze klanten om vragen'



Linda van Berkel





PRO-ACTIEF IS ONS SLEUTELWOORD

Paul Lunenburg

Paul Lunenburg is de nieuwe vestigingsmanager van BAS Truck Center in Veldhoven. "Klanten pro-actief benaderen, ontzorgen, een langdurige relatie aangaan en service verlenen: dat vind ik belangrijk."

De functie van vestigingsmanager past bij de ambitie en interesse van Lunenburg. De voorliefde voor trucks zat er al vroeg in. "Mijn vader was werkplaatschef bij een truckwerkplaats. Als kleine jongen kwam ik daar al. Na mijn opleiding HTS Autotechniek ben ik bij Pon aan de slag gegaan. Twaalf jaar geleden ben ik echt verliefd geworden op trucks. Toen heb ik de overstap gemaakt naar een importeursorganisatie, waar ik acht jaar verantwoordelijk was voor inkoop, verkoop en logistiek van parts & accessoires. De afgelopen vier jaar was ik

operations manager bij Caterpillar, maar ik merkte dat mijn hart toch meer bij de trucks ligt."

ADVISEURSFUNCTIE

Lunenburg greep de kans om vestigingsmanager te worden van BAS Truck Center Veldhoven met beide handen aan. Lunenburg gaat de komende tijd in de regio Veldhoven veel klanten bezoeken. Dat past in de filosofie die hij heeft over de invulling van deze rol. "Vroeger werd de bedrijfsleider als een soort hoeder van de vestiging gezien. Ik zie het graag breder en vind het als bedrijfsleider ook belangrijk om bij de klant te zitten en te voelen wat er leeft. Hoe zit zijn bedrijf in elkaar? Wat speelt er? Wat is de achterliggende vraag en wat kunnen wij daarin betekenen? Voor mij zijn de langdurige relatie met klanten, service verlenen en ontzorgen heel belangrijk. Pro-activiteit is het woord dat daarbij past. Op die manier kunnen wij op gebied van service en advies de toegevoegde waarde voor onze klanten verder vergroten. Als wij zaken vroegtijdig signaleren, bijvoorbeeld door

preventief onderhoud of connectiviteit, zijn wij in staat om als adviseurs op te treden. Hiermee kunnen we voor de klant het verschil maken, zowel operationeel als financieel."

BAS MILIEUTECHNIEK

BAS Truck Center is erop ingericht om klanten de zorg voor getrokken en trekkend materiaal geheel uit handen te nemen. "Wij hebben alles onder één dak om de klant een totaaloplossing te bieden en te ontzorgen. Wij hebben de kennis in huis om naast Volvo en Renault ook service en onderhoud aan andere merken en opleggers te doen. Daarnaast zijn wij in Veldhoven gespecialiseerd in het servicen en onderhouden van mining voertuigen: bijzondere voertuigen in een off-road toepassing." Ook hecht Lunenburg veel waarde aan samenwerking waardoor specialismen van BAS Truck Center Veldhoven nog beter tot hun recht komen, zoals BAS Milieutechniek. "Huisvuilwagens hebben een specifieke opbouw met veel hydrauliek waar we uitgebreide kennis van hebben. Onze specialisten weten alles van weeg- en registratie-



'Zowel operationeel als financieel kunnen wij het verschil maken voor de klant'

systemen, kranen, pers-containers en stadsreinigingsvoertuigen. Onderhoud, reparaties en keuringen zijn bij ons in vertrouwde handen."

EXPERTISE

Lunenburg gaat zijn expertise breder inzetten. "Naast mijn rol als vestigingsmanager in Veldhoven zit voor mij de uitdaging in de projectmatige rol die ik voor BAS Truck Center overkoepelend ga vervullen om meer aan de proceskant mee te denken met onze klanten en zijn of haar behoefte. Ook hier is pro-actief het sleutelwoord. Daarvoor ga ik mijn ervaring in serviceprocessen, systemen en logistieke uitdagingen inzetten."



CHAUFFEUR BETER VOORBEREID OP WEG



RICHARD RORINK

"Binnenkort krijg ik een Volvo FH-trekker en ik weet nu precies hoe bijvoorbeeld Adaptive Cruise Control en Lane Keeping Assist werken. Ik vind het een groot voordeel dat je een gedeelte thuis kunt maken. Als je iets niet meteen snapt kun je het nog een keer doen."



WALLY THIJSSSEN

"De Volvo I-Shift-versnellingsbak, de nieuwe remsystemen, de veiligheidspakketten: dankzij de aflevertraining weet ik nu hoe dat werkt. Tegenwoordig zit er zoveel techniek in de truck en dan is een training heel waardevol."



GEERT VAN DER ZANDEN

"Ik rij sinds kort met een Volvo FMX en door de cursus weet ik bijvoorbeeld hoe de motorrem werkt en welke instellingen je kunt kiezen als je vol of juist leeg bent om te zorgen voor het beste rijcomfort. Ik vind het een goede cursus."

Dat is het doel van de Volvo Producttraining die BAS Truck Center recent heeft geïntroduceerd. De eerste ervaringen zijn positief.

"De afdeling driver development gaat altijd mee bij de aflevering van een truck", zegt John van Sommeren, teamleider chauffeurtrainingen bij BAS Truck Center. "In de praktijk zien we dat er dan weinig tijd is om uitleg te geven. Vandaar dat de Volvo Producttraining is ontwikkeld. De training is verdeeld over een E-learning en een klassikale sessie. Chauffeurs kunnen de E-learning volgen op een moment dat hen dat schikt. Hier komen twintig onderwerpen aan bod. Dat varieert van veiligheidssystemen tot uitleg over de motorrem en accessoires. Deelnemers kunnen de E-learning in stapjes doen." Na de E-learning volgt op zaterdagochtend een klassikale sessie bij BAS Truck Center in Veghel.

Van Sommeren: "De producttraining is gecertificeerd bij het CBR. Deelnemers kunnen zeven punten theorie bijschrijven in het kader van Code 95." De training is nu nog gericht op FH, FM en FMX. "Volgend jaar voegen we ook de FL en FE toe. IT-bedrijf Trainstation heeft de module zo gebouwd dat dat eenvoudig kan. Trainstation heeft overigens ook een CRM module en een trainingsportaal voor ons ontwikkeld. Klanten kunnen daardoor nog makkelijker de theorie en praktijktrainingen voor Code 95 inplannen en monitoren."

MEER INFORMATIE:

Bel 0413-371600 of kijk op www.bastruckcenter.com/diensten/trainingen

STIL EN SCHOON TRANSPORT

De volledig elektrische bedrijfswagen Renault Master Z.E. geeft toegang tot alle zones in de binnenstad op alle mogelijke momenten.

Het laadvolume van de Renault Trucks Master Z.E. is hetzelfde als bij een conventionele Renault Master doordat de accu's onder de voorstoelen zijn gemonteerd. De Master Z.E.-serie bestaat uit zes varianten (vier gesloten bestelwagens en twee platformcabines) die zijn ontworpen om te voldoen aan alle eisen die professionals stellen aan het werk in binnensteden. De actieradius van de Master Z.E. is 120 kilometer, waarna de accu in zes uur weer is opgeladen.

LUCHTKWALITEIT

Dankzij de nieuwste technologische ontwikkelingen zijn elektrische bedrijfswagens een economisch levensvatbaar alternatief voor vervoerders. De Renault Trucks Master Z.E. geeft toegang tot alle zones in de binnenstad, ook als er strenge verkeersbeperkingen gelden. De bedrijfswagens stoten geen fijnstof en CO₂ uit. Bovendien verlichten ze de verkeersdruk. De elektrische bedrijfswagens zijn namelijk niet gebonden aan specifieke laad- en lostijden omdat ze geluidsarm zijn.

VEILIGHEID

Elektrisch rijden in drukke gebieden vraagt om specifieke voorzorgsmaatregelen om de bestuurder en de lading te beschermen en de veiligheid van voorbijgangers te waarborgen. Daarom is de Master Z.E. standaard uitgerust met een achteruitrijcamera, een achteruitrijradar en een breedbeeldspiegel.



FEITEN OVER RENAULT TRUCKS MASTER Z.E.

- Totaal GVW: 3.1 ton
- 57 kW elektromotor
- Maximumkoppel: 225 Nm
- Maximumsnelheid: 100 km/u
- Energieopslag: Lithium-Ion accu's, 33 kWh
- Actieradius in NEDC-test: 200 km
- Actieradius in de praktijk: tot 120 km

Bent u geïnteresseerd in de elektrische bedrijfswagens van Renault? Uw accountmanager vertelt u er graag meer over. Neem contact op met BAS Vans, Jeroen van Ham: 0413 75 42 65

ALLES ONDER ÉÉN MUISKLIK!

Wilt u een truck kopen, huren, leasen of onderhouden? Op de nieuwe bastruckcenter.com site vindt u alle mogelijke diensten voor de transportwereld. Makkelijk gerubriceerd en toegankelijk.

Ook dit is het Global Truck Concept. Informatie over Volvo Trucks, Renault Trucks en natuurlijk alles op het gebied van onderhoud en reparatie. U navigeert snel naar uw vestiging op uw smartphone of tablet. Maakt direct contact met onze medewerkers en wordt geholpen op ieder gewenst moment van de dag. Kijk ook eens in de nieuwsectie voor het laatste productnieuws of bekijk de afleveringen van de afgelopen tijd. U kunt natuurlijk ook de BASTA online lezen.



WELKOM OP WWW.BASTRUCKCENTER.COM



VOLVO FH 25 YEAR SPECIAL EDITION

Volvo Trucks introduceert de **VOLVO FH 25 YEAR SPECIAL EDITION**. Een eerbetoon aan een icoon, onze klanten en de chauffeurs die er in de afgelopen 25 jaar mee hebben gereden. Gefeliciteerd!

Ontdek meer over 25 jaar Volvo FH en het jubileummodel op bastruckcenter.com

Volvo Trucks. Driving Progress

